

شماره ۱۹۴۸۱۱
تاریخ ۱۴۰۲۰۷۰۸
پوست



جمهوری اسلامی ایران
سازمان برنامه و پژوهش



جمهوری اسلامی ایران
وزارت امور اقتصادی و دارایی



جمهوری اسلامی ایران
سازمان برنامه و پژوهش

بسمه تعالیٰ

دستورالعمل اجرایی نحوه ارزش‌گذاری دارایی‌های نامشهود شرکت‌های دانش‌بنیان

در سال مزین به شعار «مهاجر تورم، رشد تولید»، توجه به شرکت‌های دانش‌بنیان خالق ارزش افزوده قابل توجه در زنجیره تولید، یکی از ابزارهای تحقق هدف رشد اقتصادی است. سهم قابل توجه دارایی‌های نامشهود در دفتر دارایی، ویژگی مشترک در این نوع از شرکت‌ها است. لذا ایجاد ساز و کاری جامع برای ارزش‌گذاری این نوع از دارایی‌ها می‌تواند نقش بسیار حائز اهمیتی را در تسهیل تأمین مالی و در نهایت تحقق رشد و توسعه اقتصادی داشته باشد. در سال ۱۴۰۱ در بی‌ابلاغ «قانون جهش تولید دانش‌بنیان»، ظرفیت جدیدی برای وزارت امور اقتصادی و دارایی برای ایفاده نقشی فعال در توسعه زیست‌بوم دانش‌بنیان کشور فراهم شد که به منظور بهره‌گیری حداکثری از این فرصت در جهت دستیابی به هدف توسعه تولید دانش‌بنیان، آیین‌نامه «حمایت از تولید، دانش‌بنیان و اشتغال آفرین در حوزه اقتصاد» تهییه و به تصویب هیأت محترم وزیران رسید. در آن برده زمانی با درک اهمیت دارایی‌های نامشهود در فرآیندهای ارزش‌گذاری و تأمین مالی شرکت‌های دانش‌بنیان، جزء (ت) بند (۲) ماده ۶ آیین‌نامه موصوف به این موضوع اختصاص یافت. بر این اساس «دستورالعمل اجرایی نحوه ارزش‌گذاری دارایی‌های نامشهود شرکت‌های دانش‌بنیان» طبق این تفاهم‌نامه با معاونت علمی، فناوری و اقتصاد دانش‌بنیان رئیس جمهور و سازمان برنامه و بودجه کشور به شرح ذیل، تهییه و مورد موافقت قرار گرفته است.

روح الله هفغانی فیروزآبادی

معاون علمی، فناوری و

اقتصاد دانش‌بنیان رئیس جمهور

دکتر [Signature]

سید احسان خاندوzi

وزیر امور اقتصادی و دارایی

[Signature]

داود منظور

معاون رئیس جمهور و

رئیس سازمان برنامه و بودجه کشور

[Signature]

شماره
تاریخ
پیوست



جمهوری اسلامی ایران
سازمان ملی رصد و نظری



جمهوری اسلامی ایران
وزارت امور اقتصادی و دارایی



جمهوری اسلامی ایران
سازمان برنامه و بودجه کشور

معاونت علمی، فناوری و اقتصاد دانشبنیان ریاست جمهوری
وزارت امور اقتصادی و دارایی
سازمان برنامه و بودجه کشور

دستورالعمل اجرایی نحوه ارزشگذاری دارایی‌های نامشهود شرکت‌های دانشبنیان

عطف به جزء (ت) بند (۲) ماده (۶) آیین‌نامه حمایت از تولید، دانشبنیان و اشتغال‌آفرین در حوزه اقتصاد مصوبه
شماره ۱۴۰۱/۵/۲۶ ت/۸۸۳۶۰/۹۵۹۸۸۳ هـ. مورخ ۱۴۰۱/۵/۲۶ هیأت وزیران

فهرست مطالب

۴	فصل اول: چارچوب‌های کلی
۴	تعاریف
۴	مبانی، اصول اخلاقی و محوری
۵	واژه‌های تخصصی
۸	فصل دوم: دستورالعمل‌های عمومی ارزش‌گذاری
۸	دستورالعمل‌های فنی
۱۱	دستورالعمل‌های حرفه‌ای
۱۲	فصل سوم: رویکردهای عمومی ارزش‌گذاری
۱۳	رویکرد بازار
۱۷	رویکرد درآمد
۲۱	رویکرد بها
۲۳	نرخ تنزیل
۲۶	صرف و کسر
۲۸	فصل چهارم: ارزشگذاری دارایی‌های نامشهود
۲۸	تعريف و انواع دارایی‌های نامشهود
۳۰	رویکردهای ارزش‌گذاری دارایی‌های نامشهود
۳۰	رویکرد بازار
۳۰	رویکرد درآمد
۳۴	رویکرد بها
۳۵	نرخ تنزیل و عمر دارایی‌های نامشهود

فصل اول: چارچوب‌های کلی تعاریف

۱. ارزش‌گذار / ارزش‌گذاران. منظور اشخاص حقیقی و حقوقی دارای مجوز/پروانه فعالیت از مراجع صدور مجوز ارزش‌گذاری برای ارائه خدمات ارزش‌گذاری می‌باشد.
۲. مراجع صدور مجوز ارزش‌گذاری؛ معاونت علمی، فناوری و اقتصاد دانش‌بنیان و کانون کارشناسان رسمی دادگستری و سایر مراجع که مطابق قانون مرجع صدور مجوز ارزش‌گذاری می‌باشدند.
۳. دستورالعمل؛ دستورالعمل اجرایی ارزش‌گذاری دارایی نامشهود شرکتهای دانش‌بنیان که براساس جزء (ت) بند (۲) ماده (۶) آینه‌نامه حمایت از تولید، دانش‌بنیان و اشتغال‌آفرین در حوزه اقتصاد، تصویب‌نامه شماره ۰۸۸۳۶/۵۹۸۸۳ ت. مورخ ۱۴۰۱/۰۵/۲۶ هیئت وزیران، تصویب و ابلاغ گردیده است.

مبانی، اصول اخلاقی و محوری

۱. استفاده‌کنندگان از گزارش‌های ارزش‌گذاری باید این اطمینان را داشته باشند که گزارش‌های توسط افراد با تجربه، دارای مهارت و بدون جانبداری و با یک رویکرد حرفه‌ای تهیه شده‌اند. در جهت تحقق این هدف، ارزش‌گذاران باید واجد شرایط و متعهد به اصول اخلاقی و حرفه‌ای زیر باشند:

الف- شخصیت؛ شخص حقیقی به عنوان ارزش‌گذار، باید نشان دهد که شخصیت موجه داشته و از شهرت خوبی برخوردار باشد.

ب- تعهد؛ ارزش‌گذار و موسسه ارزش‌گذاری باید پایبند به اصول اخلاق حرفه‌ای مورد تایید مراجع صدور مجوز ارزش‌گذاری و همچنین رویه‌های داخلی شرکت ارزش‌گذاری باشند.

پ- ارزش‌گذاران در صورتی می‌توانند ادعا نمایند که ارزش‌گذاری را طبق این دستورالعمل انجام داده‌اند که تمام دستورالعمل‌های عمومی ارزش‌گذاری مندرج در این دستورالعمل را در ارائه خدمات و تهیه گزارش‌های ارزش‌گذاری رعایت نمایند.

ت- صداقت؛ ارزش‌گذار باید در روابط کاری و ارائه قضاوت‌ها و تحلیل‌ها بدون جانبداری و بدون سوگیری و صادق باشد.

ث- صلاحیت؛ ارزش‌گذار باید مهارت، دانش و تجربه کافی را در حوزه ارزش‌گذاری داشته باشد و از تکنیک‌ها و روش‌ها و مدل‌های به روز در ارزش‌گذاری آگاهی داشته و بتواند از آن‌ها استفاده کند.

ج- رازداری؛ ارزش‌گذار باید محترمانگی در افشا اطلاعات و روابط کاری متقاضیان و عدم استفاده از اطلاعات متقاضیان به نفع دیگری یا خود را رعایت نماید.

چ- رفتار حرفه‌ای؛ ارزش‌گذار برای ارتقا و حفظ اعتماد عمومی باید از اصول اخلاقی فوق الذکر پیروی کند و حداقل تلاش خود را برای ارائه خدمات مناسب و به موقع با توجه به قوانین، مقررات و دستورالعمل به انجام برساند و در جهت حفظ منافع عمومی رفتار نماید و از اقداماتی که ممکن است اعتبار حرفه ارزش‌گذاری را مخدوش نماید، پرهیز کند.

۲. اصول محوری:

الف- مبنای ارزش؛ ارزش‌گذار باید مبنای ارزش مناسب را برای موضوع ارزش‌گذاری انتخاب و در گزارش ارزش‌گذاری افشا نماید.

ب- تاریخ ارزش‌گذاری؛ ارزش‌گذار باید تاریخ برآورد ارزش را در گزارش ارزش‌گذاری افشا نماید.

ج- مفروضات ارزش‌گذاری؛ ارزش‌گذار باید مفروضات مهم و شرایط خاص یا غیرعادی مربوط به موضوع ارزش‌گذاری را به نحو مناسب در گزارش افشا نماید.

د- استفاده موردنظر؛ ارزش‌گذار باید توصیف روشن و دقیقی از استفاده موردنظر از موضوع ارزش‌گذاری را در گزارش ارزش‌گذاری افشا نماید.

ه- استفاده کنندگان؛ ارزش‌گذار باید استفاده کنندگان موردنظر گزارش ارزش‌گذاری را در گزارش افشا نماید.

و- دامنه کار؛ ارزش‌گذاری باید دامنه و حدود کار را به نحو مناسب تعیین، اجرا و در گزارش افشا نماید.

ذ- تشخیص موضوع ارزش‌گذاری؛ ارزش‌گذار باید آنچه که باید ارزش‌گذاری شود را به وضوح مشخص نماید.

ح- داده‌ها؛ ارزش‌گذار باید از داده‌ها، اطلاعات و ورودی‌های مناسب و معتبر به شیوه‌ای روشن و شفاف در فرایند ارزش‌گذاری استفاده کند.

ط- روش ارزش‌گذاری؛ ارزش‌گذار باید از روش‌های مناسب و معتبر برای تهییه گزارش ارزش‌گذاری استفاده نماید.

ی- اطلاع رسانی؛ ارزش‌گذار باید تحلیل‌ها، نظرات و نتیجه‌گیری‌های ارزش‌گذاری را به شیوه‌ای واضح به استفاده کنندگان از ارزش‌گذاری انتقال دهد.

ک- نگهداری سوابق؛ ارزش‌گذار باید یک نسخه از گزارش ارزش‌گذاری و سوابق کار ارزش‌گذاری را برای یک دوره مناسب نگهداری نماید.

۳. هدف دستورالعمل؛ اهداف اصلی از تدوین این دستورالعمل عبارتند از:

الف- یکنواختی روش‌های ارزش‌گذاری در ارزش‌گذاری‌ها

ب- یکسان‌سازی چارچوب‌های گزارش‌های ارزش‌گذاری

پ- متناسب بودن مبانی قضاوت‌های ارزش‌گذاری با مفروضات فعالان بازارهای مالی

ت- افزایش اعتماد و اطمینان استفاده کنندگان خدمات و گزارش‌های ارزش‌گذاری

۴. کاربردهای دستورالعمل؛ این دستورالعمل قابلیت کاربرد در ارزش‌گذاری کسب و کارها و دارایی‌های نامشهود شرکت‌های دانش‌بنیان و فناور را خواهد داشت.

۵. تاریخ لازم الاجرا شدن؛ از تاریخ ابلاغ، دستورالعمل لازم الاجرا خواهد بود.

واژه‌های تخصصی

واژه‌های اصطلاحات و مفاهیم تخصصی مورد استفاده در این دستورالعمل بوده و در تعریف آن‌ها هدف تعریف یا بازتعریف فنی واژه‌های حسابداری، مالی، حقوقی و یا ارزش‌گذاری نیست.

۱. ارزش‌گذاری؛ اقدام یا فرایند اظهارنظر در خصوص ارزش دارایی در یک تاریخ مشخص، ارزش‌گذاری بر مبنای این دستورالعمل و با استفاده از حداقل یک روش ارزش‌گذاری.

۲. دارایی؛ دارایی‌ها به طور کلی اشاره به واحد تجاری یا اقلامی دارد که موضوع ارزش‌گذاری هستند.

۳. واحد تجاری؛ واحد تجاری، شرکت یا کسب و کار، یک مجموعه یکپارچه از فعالیت‌ها و دارایی‌ها که این قابلیت را دارند که به قصد تامین کالا یا خدمات به متقاضیان، ایجاد درآمد از سرمایه‌گذاری (مانند سود سهام یا بهره)، یا ایجاد دیگر درآمدها از فعالیت‌های متدائل، هدایت و مدیریت شوند.

۴. متقاضی؛ شخص حقیقی یا حقوقی که از خدمات شرکت ارزش‌گذاری استفاده می‌نماید.

۵. روش ارزش‌گذاری^۱؛ برآورد ارزش با یکی از روش‌های زیرمجموعه رویکردهای ارزش‌گذاری.

۶. رویکرد ارزش‌گذاری^۲؛ رویکردهای عام تعیین ارزش منصفانه یک کسب و کار یا دارایی که در ۳ عنوان: رویکرد بازار، رویکرد درآمد و رویکرد بهای قرار می‌گیرند.



۷. تاریخ ارزش‌گذاری؛ تاریخی که دارایی ارزش‌گذاری می‌شود، به عبارت دیگر تاریخی که نظر ارزش‌گذار درخصوص دارایی تحت ارزش‌گذاری اعمال گردیده است.
۸. تاریخ گزارش ارزش‌گذاری؛ تاریخ تهیه گزارش ارزش‌گذاری است. اصولاً تاریخ تهیه گزارش ارزش‌گذاری بعد از تاریخ ارزش‌گذاری خواهد بود.
۹. عناصر ارزش؛ عناصر ارزش شامل: پیش فرض، مبنا و سطح ارزش است.
۱۰. پیش فرض ارزش^۱؛ فرض اصلی در خصوص شرایط قابل اعمال برای موضوع تحت ارزش‌گذاری است. به عبارت دیگر، نحوه استفاده سرمایه‌گذار را از دارایی و پس از معامله مشخص می‌نماید.
۱۱. پیش فرض ارزش تابعی از مبنا و هدف ارزش‌گذاری و مهم‌ترین عامل در انتخاب رویکرد ارزش‌گذاری است.
۱۲. حداقل حالت مطلوب استفاده از کسب و کار یا بهینگی کسب و کار، تعیین کننده پیش فرض ارزش خواهد بود.
۱۳. پیش فرض ارزش برمبنای خواسته خریدار یا فروشنده تعیین نمی‌شود، بلکه بر اساس شرایط کسب و کار تعیین می‌شود.
۱۴. دو پیش فرض اصلی ارزش عبارتند از: فرض تداوم فعالیت و فرض توقف فعالیت.
- الف- فرض تداوم فعالیت: فرض تداوم عملیات واحد تجاری برای یک دوره طولانی مدت و قدرت ایجاد منافع آتی.
- ب- فرض توقف فعالیت: فرض عدم تداوم و انحلال فعالیت واحد تجاری.
۱۵. ارزش‌گذار ملزم است که مبنای ارزش^۲ را در فرایند ارزش‌گذاری انتخاب کند.
۱۶. مبنای ارزش، مقدمات بنیادی را مشخص می‌کند که ارزش باید بر اساس آن گزارش شود. مبنای ارزش در واقع تعریف ارزش مورداستفاده در ارزش‌گذاری است که مدل ارزش‌گذاری، داده‌ها، مفروضات و نظر نهایی در خصوص ارزش را تعیین خواهد کرد.
- الف- مبنای ارزش در این دستورالعمل می‌تواند ارزش منصفانه بازار، ارزش منصفانه، ارزش سرمایه‌گذاری و ارزش هم‌افزایی باشد.
- ب- ارزش منصفانه بازار؛ مبلغی برآورده برای یک دارایی یا بدھی است که می‌تواند در تاریخ ارزش‌گذاری بین خریدار و فروشنده مایل به معامله تحت شرایط عادی پس از بازاریابی مناسب (مشارکت‌کنندگان کافی و زمان کافی در بازار) و با علم و آگاهی طرفین (در خصوص ماهیت دارایی) و بدون شرایط اجباری رد و بدل شود. در این مبنای ارزش بدون اطلاع از ماهیت طرفین معامله و بدون توجه به منافع آن‌ها تعیین می‌شود. ارزش منصفانه بازار با توجه به عوامل بنیادی شرکت از قبیل؛ توان سودآوری، ریسک‌ها، معاملات قبلی، شرایط صنعت و چشم‌اندازهای کلان اقتصادی و ... برآورده می‌شود.
- پ- ارزش منصفانه؛ به این ارزش، ارزش مالکانه نیز می‌گویند. ارزش منصفانه، قیمتی است که بابت فروش دارایی یا انتقال یک بدھی در معامله‌ای متعارف بین فعالان بازار، در تاریخ اندازه‌گیری قابل دریافت یا قابل پرداخت خواهد بود. معمولاً ارزش مالکانه فقط آغازین تعیین ارزش بازار است و وجه تمایز اصلی ارزش منصفانه با ارزش منصفانه بازار در این است که کسرهای مربوط به نقدشوندگی و کنترل اعمال نمی‌گردد. کاربرد ارزش منصفانه عمده‌تا برای اختلافات شرکا و سهامداری، معاملات بین سهامداران فعلی و فوت شرکا می‌باشد.
- ت- ارزش سرمایه‌گذاری؛ ارزش یک دارایی برای یک سرمایه‌گذار مشخص است. در تخمین ارزش سرمایه‌گذاری، شرایط و اهداف مالی متقاضی نیز در نظر گرفته می‌شود.

¹ Premise of Value

² Basis of Value or Standard of Value

شماره
تاریخ
پیوست



جمهوری اسلامی ایران
وزارت امور اقتصادی و دارایی



ث- ارزش همافزایی؛ ارزش انتظاری ناشی از ترکیب دو و یا بیشتر از دو دارایی یا کسب و کار که بیشتر از مجموع تک تک آنها باشد؛ چنانچه ارزش همافزایی صرفا برای یکی از طرفین معامله مصدق داشته باشد، تحت این شرایط ارزش همافزایی متفاوت از ارزش منصفانه بازار خواهد بود.

۱۷. سطح ارزش؛ سطح ارزش اشاره به اندازه و ویژگی‌ها، کنترل و نقدشوندگی دارایی یا واحد تجاری تحت ارزش‌گذاری دارد.

۱۸. کنترل؛ کنترل عبارت است از توانایی هدایت و تصمیم‌گیری در خصوص سیاست‌های مالی و عملیاتی واحد تجاری.

۱۹. معامله عادی یا متعارف؛ معامله‌ای که طرفین در آن رابطه (همانند شرکت مادر و فرعی) یا وابستگی خاص بایکدیگر نداشته باشند و به اصطلاح معامله در روال عادی انجام پذیرد.

۲۰. نقدشوندگی؛ امکان تبدیل سریع یک دارایی یا واحد تجاری به وجه نقد با کمترین هزینه.

۲۱. معامله بلوکی؛ معاملاتی که به صورت عرفی حجم بزرگتری از سهام دارایی تحت ارزش‌گذاری را شامل می‌شوند و معمولاً به صورت خصوصی مذاکرات مربوط به معامله آن انجام می‌شود و به منظور کاهش یا جلوگیری از اثرات قیمتی بر معاملات عادی، خارج از سازوکارهای عادی بورس‌ها معامله می‌شوند.

۲۲. کسر فروش بلوکی؛ مبلغ یا درصد کاهش در قیمت‌های جاری دارایی‌های معامله شونده در بازارهای مالی به دلیل عدم امکان فروش بلوکی از سهام در دوره زمانی مشخص با حجم معاملات عادی.

۲۳. واحدحساب^۱ (گروه اقلام)؛ منظور گروه اقلام تشکیل دهنده یک دارایی یا بدھی مشخص است که ارزش منصفانه آن تخمین زده می‌شود. واحدحساب در واقع مفهوم سطح تجمعی در استانداردهای حسابداری برای گزارشگری دارایی‌ها و بدھی‌ها است. واحدحساب بر مبنای استانداردهای حسابداری که سازگار با انتظارات فعالان بازار است تعیین می‌شود.

۲۴. فعالان بازار؛ خریداران و فروشنده‌گانی برای دارایی (یا بدھی) در بازار اصلی (بزرگترین و نقدشونده‌ترین) هستند که ویژگی‌های زیر را دارند:

الف- از یکدیگر مستقل اند، به عبارت دیگر طرف‌ها مرتبط باهم نیستند.

ب- باعلم و مطلع هستند، حداقل اطلاعات منطقی از سرمایه‌گذاری‌ها را دارند.

پ- توانایی و اختیار ورود به معامله را دارند.

۲۵. ملاحظات مربوط به فعالان بازار که در ارزش‌گذاری باید در نظر گرفت:

الف- ویژگی‌های مدنظر فعالان بازار در ارزش‌گذاری شرکت

ب- نرخ بازده مورد انتظار فعالان بازار با توجه به ریسک و نقدشوندگی

پ- اطلاعات مدنظر و نحوه برخورد در شرایط عدم وجود اطلاعات کامل

ت- دوره نگهداری سرمایه‌گذاری و استراتژی‌های خروج

ث- سایر عوامل مدنظر با اهمیت در خصوص قیمت‌های معاملاتی

فصل دوم: دستورالعمل‌های عمومی ارزش‌گذاری

دستورالعمل‌های فنی

۱. محتویات و چارچوب گزارش‌های ارزش‌گذاری؛ گزارش ارزش‌گذاری باید حداقل موارد زیر را دربرگیرد و اطلاعات زیر به نحو مناسبی ارائه گردد:
- الف- خلاصه مدیریتی
 - ب- حدود کار
 - پ- هدف از گزارش
 - ت- تاریخ ارزش‌گذاری، تاریخ گزارش و تاریخ اعتبار گزارش
 - ث- ماهیت کسب و کار، معرفی و تاریخچه آن
 - ج- رویکردهای ارزش‌گذاری
 - ج- داده‌های اصلی و مفروضات
 - ح- رویه‌های حسابداری
 - خ- صورت‌های مالی تاریخی همراه با تحلیل
 - د- معرفی صنعت و چشم‌انداز اقتصاد و صنعت
 - ذ- ظرفیت‌ها و خطوط کسب و کاری اصلی شرکت
 - ر- منابع اطلاعاتی مورد استفاده (مخصوصاً اطلاعاتی که توسط متقاضی ارائه نشده است)
 - ز- دارایی‌ها و بدهی‌های اصلی داخل و خارج از صورت وضعیت مالی شرکت
 - ژ- ارزش تخمینی و نتیجه‌گیری از ارزش تخمینی همراه با دلایل
 - س- بررسی و اطمینان از احراز مالکیت، اختیار قانونی و اعتبار دارایی‌های تحت ارزش‌گذاری
 - ش- ملاحظات در خصوص موارد ابهامی مهم
 - ص- هرگونه محدودیت تعیین شده یا مورد توافق با متقاضی
 - ض- محدودیت‌های فرایند ارزش‌گذاری
 - ط- مفروضات بالهیت و خاص
 - ظ- عبارت "داشتن" یا "نداشتن منافع مالی"
 - ع- الزام یا عدم الزام بروزرسانی گزارش
 - غ- افشا مبانی حق الزحمه و هرگونه حق الزحمه مشروط احتمالی
 - ف- صلاحیت‌های تخصصی شخص یا اشخاص تهیه کننده گزارش
 - ق- امضا و نام شخص مستول تهیه گزارش
۲. حدود کار؛ حدود کار یا خدمات باید توسط ارزش‌گذار قبل از تهیه گزارش به متقاضی توضیح داده شود و هدف ارزش‌گذاری و مسئولیت‌های طرفین را مشخص شود. ارزش‌گذار باید مطمئن شود که نیازمندی‌های متقاضی را کاملاً متوجه شده است. بدین منظور در فرایند ارزش‌گذاری، فرمت گزارش باید به اطلاع متقاضی رسانیده شود. موارد مهم نیز در حدود کار ارزش‌گذاری عبارتند از:
- الف- هویت ارزش‌گذار ارزش‌گذاران
 - ب- هویت متقاضی
 - پ- هویت استفاده‌کنندگان از گزارش

شماره
تاریخ
پیوست



بانک مرکزی
جمهوری اسلامی ایران



جمهوری اسلامی ایران

وزارت امور اقتصادی و دارایی



جمهوری اسلامی ایران
وزارت امور اقتصادی و دارایی

ت- ارز مورد گزارشگری و نرخ تعییر استفاده شده در ارزش گذاری
ث- مبنای ارزش

ج- تاریخ ارزش گذاری و تاریخ گزارش

ج- دارایی تحت ارزش گذاری

ح- هدف از ارزش گذاری

خ- فرمت گزارش

د- راههای ارتباطی با متقاضی

ذ- میزان و درصد سهام مدنظر برای فروش/خرید

ر- محدودیت استفاده و انتشار گزارش

ز- دستورالعمل‌های حاکم بر تهیه گزارش

ژ- مبنای حق الزحمه دریافتی

س- مجوز موسسه ارزش گذاری

۳. اطلاعات مورد نیاز برای شناخت کسب و کار؛ به منظور تهیه گزارش ارزش گذاری، ارزش گذار باید شناخت کافی از ماهیت کسب و کار و صنعت آن همراه با رقبا، رسکها و تهدیدها، روندها و محدودیت‌ها داشته باشد. نمونه و حداقل اطلاعات مورد بررسی جهت تهیه گزارش ارزش گذاری به شرح زیر است:

الف- آخرین صورت‌های مالی همراه با جزئیات تاریخی و پیش‌بینی آتی (در صورت تخصیص وزنی بیشتر به رویکرد بها نسبت به سایر رویکردها در ارزش گذاری، باید از صورت‌های مالی حسابرسی شده استفاده شود.)

ب- تاریخچه کسب و کار

پ- فهرست و گواهی‌های دارایی‌های نامشهود و قراردادهای مربوطه

ت- اساسنامه و توافقنامه سهامداری

ث- فعالیت‌های دقیق کسب و کار همراه با زیرمجموعه‌ها

ج- انواع طبقات سهامداری

چ- گزارش‌های ارزش گذاری قبلی

ح- محصولات شرکت

خ- رقبای شرکت

د- محدودیت‌ها و تهدیدهای موجود در بازار محصولات شرکت

ذ- اتحادهای استراتژیک شرکت و رقبا

ر- متقاضیان و تامین‌کنندگان اصلی

ز- صنعت و تاثیر آن بر کسب و کار

ژ- رویه‌های حسابداری

س- نقاط قوت و ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها

ش- عامل‌های کلیدی بازار (انحصار و سهم بازار)

ص- مخارج سرمایه‌ای اصلی آتی

ض- روندهای فصلی

ط- تغییرات فناورانه

- ظ- قراردادهای تامین مواد اولیه
- ع- هرگونه ادغام و تحصیل اخیر در صنعت
- غ- هرگونه تغییر عمده در کسب و کار بین تاریخ ارزش‌گذاری و تاریخ صورت‌های مالی
- ف- پیشنهادهای خرید کسب و کار
- ق- فعالیت‌های تحقیق و توسعه شرکت
- ک- قراردادهای عدم افشا، آموزش و جبران خدمت
۳. رویکردها و مدل‌های ارزش‌گذاری؛ ارزش‌گذار باید از تمامی رویکردهای ارزش‌گذاری جهت تخمین ارزش شرکت استفاده نماید و در صورت عدم استفاده از این رویکردها، باید دلایل آن عنوان شود. رویکرد اصلی ارزش‌گذاری عبارتند از؛ بازار، درآمد و بها.
- الف- ارزش‌گذار مسئولیت انتخاب رویکرد ارزش‌گذاری را برعهده دارد.
- ب- انتخاب رویکرد ارزش‌گذاری باید حداقل بر اساس معیارهای زیر انجام پذیرد:
- (۱) مبنای ارزش صحیح و فرضیات حاکم بر استفاده از آن
 - (۲) مزایا و معایب و کاربرد هر رویکرد
 - (۳) تناسب مدل ارزش‌گذاری با ماهیت دارایی و بازار آن
 - (۴) دسترسی به اطلاعات
 - (۵) هدف و استفاده‌کننده مدنظر
 - (۶) مقررات اجباری
- ب- اگر تخمین انجام شده توسط یک روش با بقیه روش‌ها متفاوت باشد باید دلایل آن تبیین و شناسایی شود.
- ت- اگر از رویکردها یا مدل رایجی استفاده نمی‌شود باید دلایل آن ذکر شود.
- ث- شناسایی کسب و کار (استراتژی، محصول، صنعت، متقاضی، مرحله عمر و ...) و استخراج و احصاء مفروضات و قضاوت خبرگان مطلع در خصوص شرکت، قبیل از ارزش‌گذاری دو بعد کاملاً مهم فرایند ارزش‌گذاری می‌باشند که باید توسط ارزش‌گذار انجام پذیرد.
- ج- از آنجاکه مرحله توسعه کسب و کار بر ارزش تخمینی تاثیر دارد ارزش‌گذار باید رابطه بین ارزش، روش ارزش‌گذاری و مراحل توسعه (عمر) کسب و کار را در نظر بگیرد.
- چ- بسته به مرحله کسب و کار، برخی از تکنیک‌های ارزش‌گذاری مناسب تر خواهند بود.
- ح- در صورت وزن‌دهی زیاد به روش یا رویکردهایی، باید دلایل آن ذکر شود.
- خ- روش ارزش‌گذاری مورد استفاده فارغ از نوع روش، باید سازگار با شرایط سرمایه‌گذاری همراه با بکارگیری داده‌های منطقی جاری بازار و مفروضات فعلان بازار باشد.
۵. تدوین و افشا مفروضات؛ ارزش‌گذار باید به نحو مناسبی مفروضات اصلی و مهم ارزش‌گذاری را افشا نماید.
- الف- تمامی مفروضات اعم از مفروضات پیش‌بینی عملکرد شرکت، مفروضات مربوط به برآوردهای نرخ رشد و هزینه سرمایه، شرایط کلان اقتصادی و صنعت و موارد مشابه باید در متن اصلی گزارش و تحت عنوان و بخش مجزا ذکر شود.
- ب- اگر مواردی بنایه درخواست متقاضی نباید در گزارش باشد، باید حتماً در قسمت حدود کار افشا شود؛ در غیراینصورت گزارش بر مبنای دستورالعمل تهیه نشده است.
- پ- ارزش‌گذار باید در خصوص تمامی مفروضات پیش‌بینی عملکرد با متقاضی تبادل نظر نماید و در صورت وجود اختلاف نظر با اهمیت، موارد را در گزارش افشا نماید.



ت- مفروضات خاصی که توسط متقاضی اعلام می‌گردد اگر ارزش‌گذار آن را غیرواقعی و یا غیرمنطقی بداند باید آنرا رد کند.
ث- ارزش‌گذار باید هرگونه مواردی که منجر به عدم اطمینان با اهمیت در ارزش‌گذاری می‌گردد را افشا نماید. این موارد متفاوت از ریسک عمومی شرایط بازار یا جریان‌های نقدی پیش‌بینی شده است.

ج- کلیه مواردی که ارزش‌گذار در خصوص آنها ابهام و ناطمینانی دارد و برای آنها داده‌های تجربی وجود ندارد و یا برآورد کمی برای آنها امکان پذیر نیست را باید به صورت کیفی و یا به صورت تحلیل حساسیت در گزارش افشا نماید.

چ- چنانچه ارزش‌گذار هرگونه محدودیت مورد توافق یا عدم توافق با اهمیتی در دسترسی به ارزش‌گذاری داده‌ها و مفروضات داشته باشد، باید اعلام شود که گزارش را بر مبنای دستورالعمل جاری تهیه نموده است.

ح- اگر شرکت به یک متقاضی مجموعه‌ای از گزارش‌ها را در بازه‌های زمانی مشخص ارائه می‌کند این موضوع باید در گزارش افشا شود.

خ- در صورت وجود شواهدی مبنی بر غیرقابل انکا بودن اطلاعات دریافتی (اطلاعات و گزارش‌های دریافتی از اشخاص ثالث)، موارد باید به نحو مناسب در گزارش افشا گردد.

د- ارزش‌گذار باید مراحل منطقی را برای تعیین و یافتن اطلاعات موردنیاز ارزش‌گذاری پیگیری نماید و اطلاعات مورد استفاده برای تهیه گزارش را به متقاضی اطلاع دهد و اگر اطلاعات مشخص نباشد مفروضات مورد استفاده را بیان نماید.

ذ- ارزش‌گذار باید رویدادهای بالهمیت تأثیرگذار بر ارزش شرکت را بین مقطع تاریخ گزارش ارزش‌گذاری و تاریخ ارزش‌گذاری را افشا نماید.

ع. مستندسازی، بایگانی و نگهداری اسناد، مدارک و گزارش‌های ارزش‌گذاری؛
در بایگانی و نگهداری اسناد و مدارک مرتبط با موضوع ارزش‌گذاری، باید موارد زیر مدنظر قرار گیرد:

الف- گزارش ارزش‌گذاری (نسخ پیش‌نویس و نهایی) همراه با مستندات و فرایند انجام کار باید برای ارجاعات نظارتی، قضایی و حل و بررسی اختلافات، بایگانی و به مدت ۵ سال نگهداری شوند.

ب- یک نسخه از اصل فایل و گزارش ارزش‌گذاری، اطلاعات و مکاتبات با متقاضی و نیز سایر اطلاعات با اهمیت باید تا ۵ سال نگهداری شود.

پ- تمامی بررسی‌ها باید همراه با جزئیات نگهداری شوند.

ت- تمامی اسناد و مدارک مهم دریافتی از متقاضی باید حداقل تا ۵ سال نگهداری شوند.

ث- ارزش‌گذار باید اطلاعات و شواهد کافی را برای هدف ارزش‌گذاری دریافت و مورد بررسی و تحلیل قرار دهد.

ج- راههای ارتباطی ارزش‌گذار با متقاضی باید در بخش حدود کار مشخص شده و به صراحةً مورد توافق قرار گیرد.

دستورالعمل‌های حرفه‌ای

۱. تطبیق؛

الف- تمامی ارزش‌گذاران، چه آن‌هایی که گزارش ارزش‌گذاری را به صورت حقیقی و چه آن‌هایی که برای شرکت‌های عضو تهیه می‌کنند، باید بر حسب این دستورالعمل عمل نمایند و به مفاد آن پایبند باشند.

ب- گزارش ارزش‌گذاری باید توسط ارزش‌گذار صاحب صلاحیت تهیه و توسط ارزش‌گذار و موسسه ارزش‌گذاری دارای مجوز با ذکر نام امضاء‌کننده (ها)، مهر و امضاء گردد، در غیر این صورت گزارش بر مبنای این دستورالعمل تهیه نشده است.

پ- ساختار و محتوای گزارش ارزش‌گذاری باید الزامات تعیین شده در این دستورالعمل را رعایت کند.

۲. روابط با متقاضیان؛

الف- هیچ‌یک از ارزش‌گذاران نباید مشاوره یا گزارش به متقاضیانی که با آن‌ها تضاد منافع دارند ارائه دهد.

ب- در صورت وجود درخواست مشترک از طرف شرکت‌های با مالکیت یکسان، تمامی متقاضیان باید به عنوان یک متقاضی تلقی و افشا شوند.

پ- چنانچه شرکت برای رقبا (متقاضیان دارای تضاد منافع) گزارش تهیه می‌کند باید کارشناس یا گروه کارشناسان کاملاً از هم منفک برای تهیه گزارش تخصیص دهد و اطلاعات رقبا بین هم رد و بدل نشود.

ت- همکاری قبلی (عمده‌تا در جهت رفع تضاد منافع) بین متقاضی و ارزش‌گذار و شرکت باید افشا شود.

ث- اگر شرکت قبل از گزارشی را برای متقاضی تهیه نموده باید زمان و اطلاعات کارشناس، هدف و محل انتشار آن در گزارش جدید مشخص شود.

ج- هرگونه ارتباط با اهمیت ارزش‌گذار و شرکت با شرکت تحت ارزش‌گذاری که می‌تواند توانایی ارائه نظر غیرجانبدارانه وی را تحت تأثیر قرار دهد باید افشا شود.

چ- در موقعی که برای خریدار و فروشنده در همان معامله با رقبا در یک معامله، مشاوره داده می‌شود، ارزش‌گذار باید به صراحت جمله‌ای را ذکر نماید که مضمون آن نشان‌دهنده استقلال کامل وی و عدم جانبداری در گزارش تهیه شده باشد.

ح- تمامی ارزش‌گذاران باید نسبت به حفظ محترمانگی اطلاعات متقاضیان خود اقدام نمایند.

۳. اصول اخلاقی اظهارنظر و الزامات افشا:

(۱) تمامی ارزش‌گذاران باید دانش، تجربه، مهارت و توانایی قضاوت کافی برای کار پذیرفته شده را داشته باشند و همواره باید به صورت حرفه‌ای و اخلاقی رفتار نموده و از هرگونه جانبداری، تأثیر نامناسب و تضاد منافع پرهیز نمایند، در غیراینصورت نباید مسئولیت تهیه گزارش را بر عهده بگیرند.

(۲) ارزش‌گذاری و بررسی مدارک باید تا حدی انجام شود که ارزش‌گذاری انجام شده برای هدف مدنظر به حد کافی حرفه‌ای باشد.

(۳) ارزش‌گذار باید از شرایط اقتصادی جاری (سیاست‌های دولت، نرخ‌های تورم، ارز و بهره، شرایط سیاسی)، شرایط بازارهای مالی و روندهای صنعت آگاه باشد.

(۴) اگر اطلاعاتی از طریق سایر اشخاص در اختیار ارزش‌گذار قرار می‌گیرد، وظیفه ارزش‌گذار است که در مورد اعتبار و صحبت آن‌ها ارزیابی‌های لازم را انجام داده و در صورت غیر قابل اتکا بودن آن، مورد استفاده قرار نگیرد.

(۵) ارزش‌گذار بدون آگاهی کامل از کسب و کار و تاریخچه آن نباید گزارش تهیه کند.

(۶) ارزش‌گذار می‌تواند با مسئولیت خود در انجام فرایند ارزش‌گذاری از نظرات اشخاص متخصص استفاده نماید و در صورت استفاده موثر باید اسمی اشخاص مذکور را با ذکر تخصص در گزارش افشا نماید. در هر صورت مسئولیت نهایی گزارش به تنها‌یابی با ارزش‌گذار است.

(۷) موسسه ارزش‌گذاری باید سیاست‌های نظارت، گردش شغلی، فرآیند ارزش‌گذاری و کیفیت کار کارشناسان خود را در تارنمای خود افشا عمومی نماید.

(۸) موسسه ارزش‌گذاری باید فرایندهای کاری و ارتباطی خود را با متقاضیان افشا عمومی نماید.

(۹) در خصوص گزارش‌هایی که افشا عمومی می‌شوند ارزش‌گذار نباید اظهارنظر کند مگر آنکه تمامی اطلاعات در دسترس و در اختیار ایشان باشد.

(۱۰) ارزش‌گذار باید مطمئن شود که اطلاعات کافی برای اظهارنظر حرفه‌ای بسته به مبنای ارزش، گردآوری شده است.

(۱۱) اگر قرار باشد ارزش‌گذاری بر مبنای اطلاعات ناقص تهیه شود، باید در قسمت حدود کار افشا شود.

(۱۲) گزارش باید به طور صریح و واضح به نتیجه‌گیری بپردازد و مبهم و گمراه‌کننده نباشد. در صورت نیاز، ارزش‌گذار باید به مواردی که درجه اطمینان گزارش را تحت تأثیر قرار می‌دهد اشاره کند.

شماره
تاریخ
پیوست



بیانیه
سازمان اقتصادی و دارایی



جمهوری اسلامی ایران

وزارت امور اقتصادی و دارایی



بیانیه
سازمان اقتصادی و دارایی

- ۱۳) در گزارش ارزش‌گذاری تمامی موضوعات مورد توافق (حدود کار) با متقاضی باید بیان شود.
- ۱۴) تمامی گزارش‌های ارزش‌گذاری باید جملاتی با محتوای زیر را داشته باشند:
- الف- گواهی می‌نمایم که اظهارنظر من در این گزارش بر حسب دانش و باور واقعی اینجانب می‌باشد.
- ب- اینجانب هیچگونه منافع جاری و یا آتی در دارایی شرکت تحت ارزش‌گذاری ندارم و در صورت وجود در گزارش افشا شده است.
- پ- اینجانب هیچگونه منافع شخصی با طرفین درگیر در گزارش ارزش‌گذاری ندارم و در صورت وجود در گزارش افشا شده است.
- ت- پذیرش مسئولیت تهیه این گزارش توسط اینجانب منوط به تعیین یا گزارش نتایج خاصی نبوده است.
- ث- گواهی می‌نمایم که عمدۀ محتويات گزارش توسط و با مسئولیت اینجانب تهیه شده و هیچ شخصی نقش اساسی و تعیین کننده‌ای در تهیه گزارش نداشته و در صورت استفاده از گزارش‌ها و تحلیل‌های اشخاص ثالث، موارد و ارجاعات در گزارش ارائه شده است.
- ج- گواهی می‌نمایم که حق الزحمه تعیین شده برای تهیه این گزارش منوط به ذکر مطالب خاص، گزارش ارزش یا قیمت مشخص یا اظهارنظر خاصی نبوده است.
- چ- تحلیل‌ها، نظرات و نتیجه‌گیری‌های اینجانب در این گزارش مبتنی بر اصول و ضوابط تخصصی و حرفه‌ای و در انتبطاق با استانداردهای فنی و حرفه‌ای مصوب مراجع صدور مجوز ارزش‌گذاری معاونت علمی ریاست جمهوری ارائه شده است.

فصل سوم: رویکردهای عمومی ارزش‌گذاری

رویکردهای عمومی ارزش‌گذاری شامل^۱ بازار^۲، درآمد^۳ و بها^۴ می‌باشند که قابلیت کاربرد را در تمامی انواع دارایی‌ها و واحدهای تجاری دارند.

رویکرد بازار

۱. معرفی رویکرد

۲. موارد کاربرد

۳. شرایط استفاده و بکارگیری

۴. مدل‌ها

۵. تعدیلات کمی و کیفی

۱. معرفی رویکرد؛ رویکرد بازار، رویکرد ضرایب و نسبی نیز نامیده می‌شود. در این رویکرد ارزش دارایی/واحد تجاری از حاصلضرب یک معیار (متغیر) مالی یا عملیاتی (معیارهای صنعت) واحد تجاری، در یک ضریب استخراج شده از دارایی‌ها/شرکت‌های (همتا) بدست می‌آید.

۱-۱. از نمونه ضرایب رایج می‌توان به ضریب^۵ P/E^۶، EV/EBIDTA^۷، MV/S^۸ و ... اشاره نمود.

۲. موارد کاربرد؛ رویکرد بازار می‌بایست با توجه به شرایط زیر مورد استفاده قرار گیرد:

الف- دارایی موضوع ارزش‌گذاری یا دارایی‌های مشابه در بورس‌ها معامله شوند.

¹ Market Approach

² Income Approach

³ Cost Approach

⁴ قیمت هر سهم به سود هرسهم

⁵ ارزش بنگاه به سود قبل لزی، مالیات و استهلاک

⁶ ارزش بازار حقوق مالکان به فروش با درآمد شرکت

ب- معاملات قابل مشاهده متولی از دارایی‌های مشابه وجود داشته باشد.

پ- اگر شرکتی سودآور نباشد و یا سودآوری کم داشته باشد استفاده از رویکرد بازار مناسب نخواهد بود، اما جهت تخمین ارزش پایانی می‌تواند استفاده شود.

ت- اگر دارایی فاقد جریانات نقدی فعال باشد، می‌توان به روش بازار ارزش‌گذاری نمود. (همانند آثار هنری)

ث- رویکرد بازار بیشتر زمانی مورداستفاده قرار می‌گیرد که پیش‌بینی جریان‌های نقد آتی شرکت بسیار مشکل و پیچیده باشد.
۳. شرایط استفاده و بکارگیری؛ در تعیین ضرایب برای تخمین ارزش، ارزش‌گذار باید موارد زیر را در نظر بگیرد:

الف- برداشت و انتظارات فعلان بازار در خرایب انتخابی لحاظ شود.

ب- برای شرکت‌هایی که در مراحل اولیه توسعه یا ایجاد هستند و یا زیان ده می‌باشند، می‌توان از ضرایب (درآمد/سودها) پیش‌بینی شده استفاده نمود.

پ- پایدار بودن^۱ سود یا درآمد باید توسط ارزش‌گذار در استفاده از ضرایب احصاء شود.

ت- وظیفه ارزش‌گذار است که بین قابل اتكا بودن^۲ و مرتبط بودن^۳ درآمد/سود یک توازن ایجاد کند. بدین معنی که داده‌های تاریخی و حسابرسی شده از قابلیت اتكای بالاتری برخوردار بوده و داده‌های پیش‌بینی شده و مظنه‌های بازار از ارتباط بیشتری با درآمد/سود برخوردار است. علاوه بر دسترسی به داده‌ها، قاعده انتظارات فعلان بازار نیز در ایجاد این توازن می‌تواند معیار مناسبی باشد.

ث- اینکه ضرایب چه مقطعی توسط ارزش‌گذار جهت ارزش‌گذاری انتخاب شود باید بر اساس قاعده پایداری عایدات (سود/درآمد) و حتی الامکان نبود (یا تعديل) اثر فعالیت‌های تکرارناپذیر و غیرعملیاتی باشد.

ج- برای شرکتی که سودآوری پایداری دارد، استفاده از ضرایب مبتنی بر سود مناسب تر است.

چ- برای شرکت‌هایی که هنوز به سودآوری پایدار نرسیده‌اند، ضرایب مبتنی بر درآمد مناسب‌تر هستند.

ح- استفاده از ضرایب آینده‌نگر یا تاریخی منوط به وضعیت سودآوری و میزان رشد شرکت می‌باشد. اگر شرکت سودآور نباشد و دارای رشد بالا باشد، ضرایب آینده نگر ارجح تر هستند.

خ- استفاده از متغیرهای آینده‌نگر تنها زمانی مجاز است که ضرایب مورداستفاده (بدست آمده از گروه همتا) نیز آینده‌نگر باشند.

د- اگر ضرایب مختلف، تخمین‌های متفاوتی از ارزش داشته باشند، ضریبی که منطقی‌تر است باید وزن بیشتری داشته باشد.

ذ- در رویکرد بازار، فرض بر این است که متغیرها یا معیارهای مورداستفاده نرمال شده‌اند و در واقع سطح نرمالی از عملیات آنی شرکت را نمایش می‌دهند.

ر- در انتخاب شرکت‌های همتا داده‌های پرت (ضرایب شرکت‌های غیرعادی) در محاسبه متسطها باید از محاسبات حذف شوند.

ز- در کل ضرایبی که پراکندگی کمتری دارند، بهتر از ضرایبی هستند که پراکندگی بیشتر دارند. (اولویت با ضرایبی که از پراکندگی پایین‌تری برخوردار هستند)

ئ- در صورت استفاده از چند ضرایب، ضرایبها باید وزن‌دهی شوند. پیشنهاد می‌شود که تمامی ضرایب با وزن غیریکسان مورد استفاده قرار گیرند. بهتر است ضرایب بر حسب اهمیت وزن‌دهی شوند.

س- استفاده از ضرایبی که در شرایط اقتصادی متفاوت بدست آمده‌اند بدون انجام تعديل، صحیح نخواهد بود.

ش- در کل هرچقدر اطلاعات قدیمی‌تر باشند، اهمیت کمتری خواهند داشت.

¹ Maintainable

² Reliable

³ Relevance

شماره
تاریخ
پیوست



سازمان برنامه و پژوهش
ساخت طرح و تکمیل

جمهوری اسلامی ایران
وزارت امور اقتصادی و دارایی



سازمان برنامه و پژوهش
ساخت طرح و تکمیل

۴. مدل‌ها؛ رویکرد بازار شامل دو دسته‌ی روش معاملات بورسی^۱ و روش معاملات مشابه^۲ است. باید این نکته را مدنظر قرار داد که ارزش‌گذار بسته به موضوع ارزش‌گذاری می‌تواند از هر دو روش در ارزش‌گذاری استفاده نماید.

۴-۱. روش معاملات بورسی

۴-۱-۱. مراحل این روش به شرح زیر است:

الف- شناسایی معیارهای (ضرایب) رایج ارزش‌گذاری

ب- تعیین شرکت‌های همتا

پ- انجام تحلیل مقایسه‌ای کمی و کیفی با شرکت‌های همتا

ت- انجام تعدیلات در ضرایب

ث- اعمال ضرایب بر شرکت تحت ارزش‌گذاری

۴-۱-۲. شرکت‌های همتا باید با توجه به دو دسته عوامل عملیاتی و مالی به صورت زیر انتخاب شوند:

الف- عوامل عملیاتی شامل عوامل موثر در صنعت و بخش مشابه، خطوط کسب و کاری مشابه، حدود جغرافیایی فعالیت مشابه، متقارضیان و کانال‌های توزیع یکسان، نوع فروش (قراردادی و غیرقراردادی)، فصلی بودن فروش، مشابهت چرخه‌های تجاری، تاثیرپذیری از تغییرات فناورانه، عمر و مرحله بلوغ کسب و کار، محدودیت‌های عملیاتی یکسان، وابستگی به متقارضیان کلیدی و یا مقررات دولتی می‌باشد.

ب- ویژگی‌های مالی شامل اندازه یکسان (منتظر عایدی، دارایی‌ها، ارزش بازار)، سودآوری یکسان (منتظر EBIT، حاشیه سود عملیاتی)، رشد مشابه در سود و فروش، دارایی‌های پایه مشابه (صنعتی یا خدماتی)، مشابهت در تملک اجاره دارایی‌های اصلی می‌باشد.

۴-۱-۳. روش و معیارهای انتخاب شرکت‌های همتا در روش معاملات بورسی به شرح زیر می‌باشد:

الف- ترجیحاً چندین شرکت انتخاب شود.

ب- تعیین شرکت‌های مشابه نیز باید بر اساس بخش بازار مشابه، منطقه جغرافیایی، درآمد یا دارایی‌ها، نرخ رشد، حاشیه سود، اهرم، نقدشوندگی و تنوع (محصول و تامین و منطقه جغرافیایی و متقارضی) صورت پذیرد.

پ- همچنین شرکت‌هایی انتخاب شوند که از حجم معاملات بالایی برخوردار بوده و اصطلاحات پرمعامله هستند.

۴-۱-۴. جهت انجام تعدیلات در روش معاملات بورسی موارد زیر باید لحاظ و ارائه شده باشد:

الف- ویژگی‌های مهم از قبیل؛ عمر، اندازه و ویژگی خاص

ب- محدودیت‌ها بر روی دارایی مورد معامله یا شرکت‌های همتا

پ- منطقه جغرافیایی (محیط اقتصادی و مقرراتی)

ت- رشد تاریخی و انتظاری

ث- تفاوت در نقدشوندگی و کنترل

ج- ویژگی‌های مالکیتی و نوع شخصیت حقوقی

۴-۲. روش شرکت‌های مشابه (غیربورسی)

۴-۲-۱. مراحل این روش به شرح زیر می‌باشد:

¹ Guideline Publicly-Traded Comparable Method

² Comparable Transaction Methods

³ سود قبل از بهره و مابایت

الف- تعیین واحد مقایسه رایج در بازار
ب- تعیین معاملات مرتبط

پ- تحلیل مقایسه‌ای کمی و کیفی از بابت مشابهت‌ها و اختلافات شرکت تحت ارزش‌گذاری با معاملات مقایسه‌ای

ت- تعدیل در ضرایب ارزش‌گذاری با توجه به بند قبلی

ث- اعمال ضرایب تعدیلی در خصوص شرکت موضوع ارزش‌گذاری

۴-۲-۲. ملاحظات در روش معاملات مقایسه‌ای شامل موارد زیر می‌باشد:

الف- ترجیحاً از چندین معامله استفاده شود.

ب- از معاملات با تشابه بالاتر استفاده شود.

پ- از معاملات با فاصله زمانی نزدیک‌تر استفاده شود.

ت- از معاملات متداول و عادی‌تر استفاده شود.

ث- از معاملات دارای اطلاعات کامل‌تر استفاده شود.

ج- از معاملات دارای اطلاعات با قابلیت اتکا بالاتر استفاده شود.

ج- از معاملات واقعی در مقایسه با معاملات مدنظر استفاده شود.

۴-۲-۳. در انجام تعدیلات در روش معاملات مقایسه‌ای موارد زیر باید لحاظ و ارائه گردد:

الف- ویژگی‌های عمر، اندازه و موارد خاص

ب- محدودیت‌های خاص

پ- منطقه جغرافیایی که دارایی موضوع ارزش‌گذاری معامله می‌شود

ت- ملاحظات مربوط به محیط اقتصادی و مقرراتی

ث- قابلیت سودآوری و میزان و نوع دارایی‌ها

ج- رشد تاریخی و انتظاری

ج- تفاوت در نقدشوندگی و کنترل

ح- ویژگی‌های مالکیتی (نوع شخصیت حقوقی)

خ- در استفاده از ضرایب معاملات شرکت‌های مشابه، ضرایب مذکور عمدها برای سهامداری کنترلی است و در استفاده از آن‌ها باید این مورد را لحاظ نمود.

۴-۲-۴. محدودیت‌هایی که استفاده از این ضرایب می‌توانند داشته باشند به شرح زیر است:

الف- در نظر نگرفتن داده‌های آتی احتمالی و سایر اطلاعاتی که بیانگر تفاوت‌ها است و باید در تعدیلات مورداستفاده قرار گیرند.

ب- اطلاعات منتشره شرکت‌های غیربورسی از نظر قابلیت اتکا نقص داشته و از شفافیت کمی برخوردارند.

پ- اثر ملاحظات شهرتی، محیطی، اجتماعی و حاکمیتی بر معامله که قابل احصا نمی‌باشند.

ت- اطلاعات قابل اتکا از سازوکار و شرایط معامله و ارزش‌گذاری وجود ندارد.

۵. تعدیلات کمی و کیفی؛ در استفاده از رویکرد بازار برای تخمین ارزش، ارزش‌گذار باید تعدیلات زیر را در ضرایب انتخابی در نظر بگیرد:

الف- با توجه به وجود تفاوت ذاتی در شرکت‌ها، ارزش تخمینی در این رویکرد باید با توجه به دارایی‌های غیرعملیاتی و یا بدھی‌های مازاد تعدیل گردد.

ب- ضرایب سودآوری مورد استفاده برای ارزش‌گذاری باید بر اساس دو معیار رشد و ریسک (موقعیت رقابتی و جایگاه بازار، کیفیت مدیریتی و نیروی انسانی، ساختار سرمایه) مورد تعديل قرار گیرند.

پ- نقدشوندگی نیز باید در تعديل ارزش لحاظ شود. همچنین ریسک نقدشوندگی سهام فهرست نشده، از سهام فهرست شده بیشتر است و ریسک سهام غیرکنترلی نیز از کنترلی بیشتر می‌باشد.

ت- معیارهای صنعت^۱ در موقع کاملاً محدود روشی قابل اتنا و مناسب برای ارزش‌گذاری هستند و اصولاً به عنوان یک روش جهت راستی آزمایی سایر روش‌ها استفاده می‌شوند.

ث- معیارهای صنعت در شرایط محدود و عمدتاً به عنوان تکنیک‌های مکمل رویکرد بازار استفاده می‌شوند.

ج- نمونه معیارهای صنعت شامل قیمت به ازای هر تخت یا قیمت به ازای هر عضو یا مشتری می‌باشد.

چ- منطق استفاده از معیارهای صنعت در این است که سرمایه‌گذاران بیشتر به دنبال تصاحب سهم بازار هستند و سودآوری کسب و کار مورد ارزش‌گذاری با متوجه‌های صنعت تناسب دارد و متوجه‌ها در شرکت تغییر معنی دار نمی‌کند.

ح- اصلی ترین ملاحظه در رویکرد بازار اعمال تعديلات بابت تفاوت‌های شرکت با شرکت‌های همتا است. تعديلات رابط تحت عنوان صرف و کسر شناخته می‌شوند و عمدتاً عبارتند از:

- ۱- کسر نقدشوندگی
- ۲- صرف و کسر کنترل
- ۳- کسر فروش بلوکی

رویکرد درآمد

۱. معرفی رویکرد؛ این رویکرد را رویکرد تنزیل جریان‌های نقدی یا رویکرد سودآوری نیز می‌نامند. در این رویکرد عملکرد (جریان‌های نقدی) آتی دارایی شرکت پیش‌بینی و سپس با استفاده از نرخ تنزیل (هزینه سرمایه) مناسب، ارزش فعلی جریان‌های نقدی آتی پیش‌بینی شده محاسبه و ارزش دارایی شرکت بدست می‌آید.

۲. موارد کاربرد؛ این رویکرد زمانی بیشترین وزن را می‌گیرد که پیش‌بینی‌های منطقی و قابل اتنا از مبالغ و زمان‌بندی جریان‌های نقدی آتی شرکت/دارایی وجود داشته باشد.

۳. مراحل اعمال؛ گام‌های عملیاتی ارزش‌گذاری با رویکرد درآمد به شرح زیر می‌باشد:

الف- ارزش شرکت/دارایی را با استفاده از مفروضات منطقی و بر حسب جریان‌های نقد پیش‌بینی شده و با اعمال نرخ تنزیل تعديلی بر حسب ریسک تخمین بزنید.

ب- ارزش تخمینی را باتوجه به دارایی‌ها و بدهی‌های مازاد یا غیرعملیاتی تعديل نمایید.

پ- ارزش تمامی تعهدات و بدهی‌های مرتبط با شرکت/دارایی را (که در صورت تسویه باید پرداخت شوند) را از ارزش تخمینی کسر نمایید.

ت- ارزش تخمینی را (با لحاظ دیدگاه فعالان بازار) بین ذی‌نفعان مختلف سهامداری تقسیم نمایید.

۴. شرایط استفاده و بکارگیری؛ در استفاده از رویکرد درآمدی برای تخمین ارزش، ارزش‌گذار باید موارد زیر را در نظر بگیرد؛ الف- با اینکه ارزش‌گذار باید درآمدهای آتی احتمالی شرکت/دارایی را در نظر بگیرد، ولی در نهایت آنچه که ارزش‌گذاری می‌شود توان و ظرفیت کسب و کار موجود است.

ب- اگر چه ارزش‌گذاری به طور عمدتی مبتنی بر انتظارات از کسب و کار است، ولی عملکرد تاریخی می‌تواند منطقی بودن این انتظارات را تایید کند.

ب- ارزش‌گذار باید حتی‌الامکان از منظور نمودن جریان‌های نقدی با احتمال تحقق کم و نامطمئن در فرایند ارزش‌گذاری پرهیز نماید.

۵. تعیین جریان نقد، طول دوره پیش‌بینی، تخمین نرخ رشد و ارزش پایانی؛

۱-۵. جریان نقد:

الف- ارزش‌گذار باید جریان‌های نقدی مناسب را با توجه به ماهیت دارایی، هدف ارزش‌گذاری و دیدگاه فعالان بازار انتخاب نماید.

ب- ارزش‌گذار باید مطمئن شود که جریان نقد مناسب با توجه به ملاحظات قبل یا بعد از مالیات، نرخ مالیات، اسمی یا واقعی، کل دارایی یا بخشی از دارایی و نوع ارز در جهت ارزش‌گذاری انتخاب شده باشد.

پ- جریان‌های نقد پیش‌بینی شده باید سازگار با عملکرد پیش‌بینی شده شرکت باشد.

ت- منظور از عملکرد شرکت فعالیت‌های عملیاتی، مالی و سرمایه‌گذاری شرکت می‌باشد، که عمدتاً در قالب ۳ صورت مالی سود و زیان، وضعیت مالی و جریان وجود نقد ارائه می‌شود.

ث- در پیش‌بینی عملکرد شرکت، ارزش‌گذار باید حداقل دو صورت سود و زیان و وضعیت مالی را پیش‌بینی نماید.

ج- در صورتی که پیش‌بینی جریان‌های نقد و عملکرد توسط شرکت ارائه شده باشد، وظیفه ارزش‌گذار است که نسبت به ارزش‌گذاری مفروضات و سازگاری آن با شرایط بازار، صنعت و عملکرد تاریخی شرکت اقدام نماید.

چ- تناوب زمانی انتخابی برای پیش‌بینی‌ها (ماهانه، سالانه و ...) به ماهیت کسب و کار، در دسترس بودن داده‌ها و طول دوره پیش‌بینی بستگی خواهد داشت.

ح- انواع جریان نقد دارایی می‌تواند بر مبنای قراردادها، محتمل‌ترین حالت، میانگین وزنی حالات و سایر سناریوهای دیگر تخمین زده شود.

خ- باید توجه نمود که انواع جریان‌های نقد توان با سطوح مختلفی از رسیک می‌باشند که نرخ تنزیل تخمینی را تحت تاثیر قرار خواهد داد.

۱-۶. طول دوره پیش‌بینی:

الف- در تعیین طول دوره پیش‌بینی ارزش‌گذار باید توازنی را بین ناظمینانی در مفروضات، پایداری عملیات و بلوغ شرکت انتخاب نماید. بدین معنی که هرچقدر طول دوره پیش‌بینی بیشتر باشد می‌توان به مرحله باثبات و پایداری از عملیات شرکت رسید ولی در مقابل درجه ناظمینانی از مفروضات پیش‌بینی افزایش خواهد یافت. در مقابل هرچقدر طول دوره پیش‌بینی کمتر باشد درجه اتكا به مفروضات پیش‌بینی بالاتر و در مقابل احتمال پایداری عملیات شرکت کمتر خواهد بود.

ب- در تعیین طول دوره پیش‌بینی ارزش‌گذار باید به دوره مزیت رقابتی شرکت، استراتژی سرمایه‌گذار و شرایط بازار توجه نماید. البته صرفاً استراتژی سرمایه‌گذار نمی‌تواند مبنای تعیین طول دوره پیش‌بینی باشد.

پ- دوره پیش‌بینی ترجیحاً باید دربرگیرنده دوره برخورداری شرکت از مزیت رقابتی خود باشد.

ت- در شرایط عادی و به عنوان قاعده سرانگشتی، پیش‌بینی عملکرد شرکت برای یک دوره ۵ ساله مناسب خواهد بود.

ث- در تعیین طول دوره پیش‌بینی باید موارد زیر را در نظر گرفت:

۱- عمر دارایی

۲- قابلیت دسترسی به اطلاعات معتبر و قابل اتكا

۳- حداقل دوره‌ای که دارایی به یک سطح رشد و سود با ثبات می‌رسد

۴- برای دارایی‌های با جریان نقدی دوره‌ای؛ باید دوره پیش‌بینی، کل چرخه را شامل شود